

Sales Representative Consumables

Heb jij een achtergrond in de moleculaire biologie en kun je goed luisteren, interpreteren en adviseren? Dan kun jij maar zo de geschikte kandidaat voor ons zijn.

De functie:

Als sales representatieve consumables ben jij onderdeel van het salesteam consumables dat de reagentia en kleine apparatuur in de markt wegzet. Je bezoekt pro-actief (potentiële) klanten. Je hebt goede kennis van de markt en van onze gespecialiseerde producten. Hiermee kun je uitstekend inspelen op de behoeften en ontwikkelingen van je gesprekspartners met een passend advies.

Een belangrijk aspect van je taken zijn:

- Vergaren van markt-, product- en klantkennis;
- Leadfinding;
- Realiseren van omzetstijging;
- Regelmatig contact onderhouden met klanten;
- Vertegenwoordigen van de organisatie tijdens beurzen;
- De kracht van GC biotech als organisatie uitdragen.

Daarnaast werk je aan:

- Opstellen van Forecasts en offertes;
- Periodieke salesrapportages t.b.v. de salesmanager;
- Voorbereiden en geven van product-demonstraties bij (potentiële) klanten;
- Bijhouden van het CRM-systeem;

Functie eisen:

- Je hebt minimaal HBO+ werk- en denkniveau;
- Afgestudeerd in moleculaire levenswetenschappen of affiniteit hiermee;
- Je hebt zeer goede communicatieve en sociale vaardigheden;
- Je bent gestructureerd en accuraat en kunt goed plannen en organiseren;
- Je beschikt over een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk (is een vereiste);
- Goede beheersing van Microsoft Office en ERP systemen (wij werken met AFAS).

Wij bieden:

- Een organisatie die werkt in de voorhoede van wetenschap met de nieuwste technologie;
- Ruimte voor initiatief en verantwoordelijkheid;
- Een prettige en dynamische werkomgeving met leuke collega's;
- Leaseauto.

Wie zijn wij?

GC biotech, gevestigd in Waddinxveen, is een onafhankelijke leverancier van laboratorium automatisering. De nadruk ligt op instrumenten, software, kits en reagentia, ontwikkeld met als doel het vereenvoudigen, versnellen en verbeteren van life sciences onderzoek. Als partner voor onze klanten sluiten we naadloos aan op hun wensen en behoeften, met als resultaat optimaal functionerende automatisering. Onze verkopers, applicatiespecialisten en ondersteuners zorgen voor de hoofdingrediënten: kwaliteit en vertrouwen.

Geïnteresseerd?

Wil jij deze rol fulltime vervullen in onze organisatie of wil je meer weten over deze vacature? Neem dan contact met Rolf Boesten (tel: 06 12 42 86 85). Solliciteren kan door een brief en CV te sturen naar hr@gcbiotech.com.

Meer weten over onze organisatie, neem dan een kijkje op onze website: www.gcbiotech.com